Teorías de la Opinión Pública

Clase 2

Creencias, Actitudes, Opiniones

¿De dónde surgen las estructuras con que las que entendemos el mundo?

Nuestras Primeras Experiencias de Vida con la madre y el entorno nos dicen cómo es el mundo

Experiencias repetidas (patrones) o experiencias puntuales (repentinas)

Estamos influenciados Socioculturalmente

a aceptar algunas cosas y rechazar otras, estos procesos son dinámicos, en continua transformación.

Creencias

Ubicadas muy profundo en el ser, son estructuras rígidas y difíciles de modificar

Actitudes

Respuesta neurológica emocional y química ante objetos y personas

Principales posturas acerca de las Actitudes

Katz	Edwin Haroldsen (1975)	Cándido Monzón (1987)
Predisposición del individuo a evaluar a los objetos las personas de forma favorable o desfavorable	Componentes cognitivos y afectivos que se entrelazan para vincular a la acción en algún ámbito social.	Perceptivo: Más Próximo al Yo. Afectivo: La emoción que me producen las cosas. Acción: Qué vas a hacer al respecto?

Opiniones

Son más flexibles
No siempre indican vínculo a la acción
(eso reduce su eficiencia de la opinión)

“Expresiones verbales de las actitudes” Katz

Componentes de las opiniones

Materia y Forma

Materia: Temas
Forma: Dirección e Intensidad

Bases psicológicas de las Opiniones

Según Price, los precursores de la opinión son:

- El Esquema
- Los Valores
- Las identificaciones grupales

Formación de las Opiniones

Price, Activación de precursores, unido a juicios internos, referencias, experiencias, percepciones.

Moléculas de Opinión (una creencia, una actitud, percepción de apoyo social)

conglomerados, escala de grises

Diferencias entre Opiniones y Actitudes

Price. Las opiniones son observables, cambiantes, no necesariamente conllevan a un vínculo de acción.

Las actitudes pueden encubrirse, son respuestas emocionales más difíciles de modificar.